

# HỢP ĐỒNG NGUYÊN TẮC MUA BÁN HÀNG HÓA

(Số: ...../HĐNT)

Hôm nay, ngày .... tháng .... năm ..... Tại .....

Chúng tôi gồm có:

**Bên bán:** .....

Địa chỉ: .....

Điện thoại: .....

Fax: .....

Mã số thuế: .....

Tài khoản số: .....

Do ông (bà): .....

Chức vụ: ..... làm đại diện.

**Bên bán:** .....

Địa chỉ: .....

Điện thoại: .....

Fax: .....

Mã số thuế: .....

Tài khoản số: .....

Do ông (bà): .....

Chức vụ: ..... làm đại diện.

*Hai Bên cùng đồng ý ký kết Hợp đồng nguyên tắc bán hàng với các điều khoản sau:*

## **Điều 1. Các điều khoản chung**

1.1. Hai Bên cùng có quan hệ mua bán với nhau theo quan hệ bán hàng trên cơ sở hai Bên cùng có lợi.

1.2. Trong khuôn khổ Hợp đồng này, hai Bên sẽ ký tiếp các Hợp đồng mua bán hoặc Đơn đặt hàng (Bằng văn bản, điện thoại và thư điện tử) đối với từng lô hàng cụ thể. Chi tiết hàng hóa, số lượng, giá cả, giao hàng, phương thức thanh toán và các điều

khác (nếu có) sẽ được chỉ rõ trong các Hợp đồng mua bán, Đơn đặt hàng tương ứng.

1.3. Thứ tự ưu tiên thực hiện là các bản sửa đổi bổ sung của Hợp đồng mua bán.

1.4. Hợp đồng nguyên tắc bán hàng. Điều khoản nào trong Hợp đồng mua bán mâu thuẫn với các điều khoản trong Hợp đồng này thì sẽ thực hiện theo các điều khoản được quy định trong Hợp đồng này.

## **Điều 2. Hàng hóa**

2.1. Hàng hóa do bên Bán cung cấp đảm bảo đúng chủng loại, chất lượng và các thông số kỹ thuật của Hãng cấp hàng/Nhà sản xuất.

2.2. Chi tiết về hàng hóa sẽ được các Bên chỉ rõ trong các Hợp đồng mua bán trong khuôn khổ của Hợp đồng này.

## **Điều 3. Giao nhận hàng hóa**

3.1. Số lượng hàng hóa, địa điểm giao nhận, chi phí vận chuyển được quy định cụ thể trong các Hợp đồng mua bán hoặc đơn đặt hàng.

3.2. Hàng hóa có thể giao một lần hay nhiều lần tùy theo hai Bên thỏa thuận. Bằng chứng giao hàng gồm có:

a) Hóa đơn bán hàng hợp lệ.

b) Biên bản giao nhận, biên bản bàn giao nghiệm thu và các chứng từ khác (nếu có, ghi rõ số lượng hàng, số hóa đơn bán hàng, số kg/số kiện).

## **Điều 4. Giá cả và phương thức thanh toán**

4.1. Bên mua sẽ được hưởng chế độ mua theo giá thống nhất với mọi bạn hàng theo chính sách giá của Bên bán.

4.2. Đơn giá, tổng trị giá hàng hóa, thuế VAT, sẽ được ghi cụ thể trong Hợp đồng mua bán được ký kết bởi hai Bên.

4.3. Phương thức thanh toán và thời hạn thanh toán được quy định cụ thể trong từng Hợp đồng mua bán.

4.4. Tiền tệ sử dụng thanh toán là Việt Nam đồng, tỷ giá thanh toán là tỷ giá trung bình cộng giữa tỷ giá bán ra của Ngân hàng TMCP Ngoại thương Việt Nam và tỷ giá bán ra của thị trường tự do công bố tại thời điểm thanh toán.

4.5. Nếu bên Bán cấp cho bên Mua một hạn mức tín dụng, hai bên sẽ ký tiếp một Thỏa thuận tín dụng. Trong trường hợp đó, Thỏa thuận tín dụng cũng nằm trong khuôn khổ của Hợp đồng nguyên tắc này và thời hạn thanh toán được thực hiện căn cứ vào Thỏa thuận tín dụng đã ký kết. Nếu bên Mua sử dụng quá hạn mức tín dụng trong thỏa thuận, bên Bán có quyền từ chối cung cấp hàng cho đến khi Bên mua thực hiện việc thanh toán theo Thỏa thuận tín dụng đó.

## **Điều 5. Trách nhiệm của các Bên**

### **5.1 Bên Bán:**

- a) Đảm bảo cung cấp hàng hóa đúng chủng loại, chất lượng và tiêu chuẩn kỹ thuật của Nhà sản xuất/ đã cam kết.
- b) Định kỳ cung cấp cho Bên mua các thông tin về sản phẩm như: Danh mục và Catalogue sản phẩm hiện có, giá cả sản phẩm, dịch vụ đối với khách hàng...
- c) Tư vấn cho Bên mua về sản phẩm và dịch vụ của Nhà sản xuất.
- d) Đào tạo, giới thiệu sản phẩm mới (nếu có).
- e) Hỗ trợ Bên mua trong công tác tìm hiểu và xúc tiến thị trường, quảng bá sản phẩm...
- f) Thực hiện đúng các cam kết được ghi trong Hợp đồng.

### **5.2 Bên Mua:**

- a) Đảm bảo thanh toán đúng thời hạn đã thỏa thuận trong Hợp đồng này cũng như trong Thỏa thuận tín dụng (nếu có ký kết Thỏa thuận tín dụng).
- b) Thực hiện nghiêm chỉnh các quy định của Pháp luật Việt nam về quản lý và lưu thông hàng hóa. Bên bán không chịu trách nhiệm về các vi phạm pháp luật này của Bên mua.
- c) Thực hiện đúng các cam kết được ghi trong Hợp đồng.

## **Điều 6. Bảo hành sản phẩm**

Bên Bán bảo hành tất cả các sản phẩm bán ra theo tiêu chuẩn bảo hành của Nhà sản xuất/ đã cam kết về bảo hành sản phẩm. Để được bảo hành, các sản phẩm phải có phiếu bảo hành của Công ty ..... và Bên mua phải tuân thủ các quy định đã được ghi trên phiếu bảo hành.

## **Điều 7. Dừng giao hàng hoặc hủy bỏ Hợp đồng trước thời hạn**

7.1. Bên bán có quyền dừng giao hàng khi Bên mua đã sử dụng hết hạn mức tín dụng hoặc Bên mua chưa hoàn thành nghĩa vụ thanh toán các khoản nợ quá hạn được ký kết trong Thỏa thuận tín dụng giữa hai Bên. Trong trường hợp này, Bên mua có trách nhiệm thanh toán ngay theo qui định và chỉ khi Bên bán xác nhận việc thanh toán trên thì Hợp đồng mới được tiếp tục thực hiện.

7.2. Nếu Bên nào muốn chấm dứt Hợp đồng trước thời hạn thì phải thông báo trước cho Bên kia và hai Bên phải có xác nhận bằng văn bản, đồng thời hai bên tiến hành quyết toán hàng hóa và công nợ. Biên bản thanh lý Hợp đồng có xác nhận bởi cấp có thẩm quyền của các Bên mới là văn bản chính thức cho phép Hợp đồng này được chấm dứt.

7.3. Nếu Bên nào đơn phương hủy bỏ Hợp đồng làm thiệt hại đến quyền lợi kinh tế của Bên kia thì bên đó phải hoàn toàn chịu trách nhiệm bồi thường thiệt hại cho bên kia.

## **Điều 8. Cam kết chung**

8.1. Bên Mua là Bạn hàng của Bên Bán và không Bên nào được thay mặt hay mang danh nghĩa của Bên kia giao dịch với khách hàng.

8.2. Không Bên nào được sử dụng một tên gọi nào đó mà có thể bao hàm rằng trụ sở chính của Bên kia là trụ sở của mình.

8.3. Hai Bên cam kết thực hiện đúng những điều ghi trên Hợp đồng này. Nếu một trong hai Bên cố ý vi phạm các điều khoản của Hợp đồng này sẽ phải chịu trách nhiệm tài sản về các hành vi vi phạm đó.

8.4. Trong trường hợp xảy ra tranh chấp, hai Bên cố gắng cùng nhau bàn bạc các biện pháp giải quyết trên tinh thần hòa giải, có thiện chí và hợp tác. Nếu vẫn không thống nhất cách giải quyết thì hai Bên sẽ đưa vụ việc ra Tòa án Kinh tế thành phố....., toàn bộ chi phí xét xử do Bên thua chịu.

8.5. Quyết định của Tòa án sẽ mang tính chung thẩm và có giá trị ràng buộc các Bên thi hành. Trong thời gian Tòa án thụ lý và chưa đưa ra phán quyết, các Bên vẫn phải tiếp tục thi hành nghĩa vụ và trách nhiệm của mình theo qui định của Hợp đồng này.

## **Điều 9. Hiệu lực của Hợp đồng**

9.1. Hợp đồng nguyên tắc về mua bán hàng hóa này có giá trị ..... tháng kể từ ngày ký kết. Hết thời hạn trên, nếu hai Bên không có ý kiến gì thì Hợp đồng được tự động kéo dài ..... tháng tiếp theo và tối đa không quá ..... năm.

9.2. Hợp đồng này chỉ chính thức hết hiệu lực khi hai Bên đã quyết toán xong toàn bộ hàng hóa và công nợ theo điều 7.2 nói trên.

9.3. Các Hợp đồng bán hàng, Thỏa thuận tín dụng cũng như các sửa đổi, bổ sung được coi như các phụ lục và là một phần không thể tách rời của Hợp đồng này.

*Hợp đồng Nguyên tắc bán hàng này gồm 5 (năm) trang, được lập thành 04 bản, mỗi bên giữ 02 bản có giá trị pháp lý như nhau.*

**BÊN BÁN**

**BÊN MUA**